



DIRECCIÓN PRESIDENCIAL DE TRANSPARENCIA, MÓDERNIZACIÓN y REFÓRMA DEL ESTADO

ONCAE

INFORME DE VIABILIDAD PARA EL CONVENIO DE MATERIAL MÉDICO QUIRÚRGICO

MARZO, 2016

I. OBJETIVOS DEL CONVENIO MARCO DE MATERIAL MÉDICO QUIRÚRGICO

- Activación del Catálogo Electrónico de Material Médico Quirúrgico, resaltando las características de la oferta y demanda del mercado actual y lograr que el gobierno de Honduras incluya el suministro del mismo a través de la Modalidad de Convenio Marco.
- Aprovechar las economías a escala, así como reducción del tiempo, recursos humanos y físicos que se destinan a las adquisiciones del Estado.
- Aumentar la eficiencia de las adquisiciones públicas a través del uso de la tecnología para la compra de Material Médico Quirúrgico.
- Lograr negociaciones ventajosas para el Estado de Honduras en términos de precio y condiciones de compra de los suministros de Material Médico Quirúrgico.
- Permitir la selección de los bienes que atenderán las necesidades, a través un Catálogo Electrónico donde los proveedores y sus productos ya han sido previamente analizados y se han obtenido las mejores condiciones de mercado.
- Reducir los costos de transacción y los tiempos de compra en las instituciones del sector público.

II. RESULTADOS DEL ANÁLISIS DE LA OFERTA Y LA DEMANDA

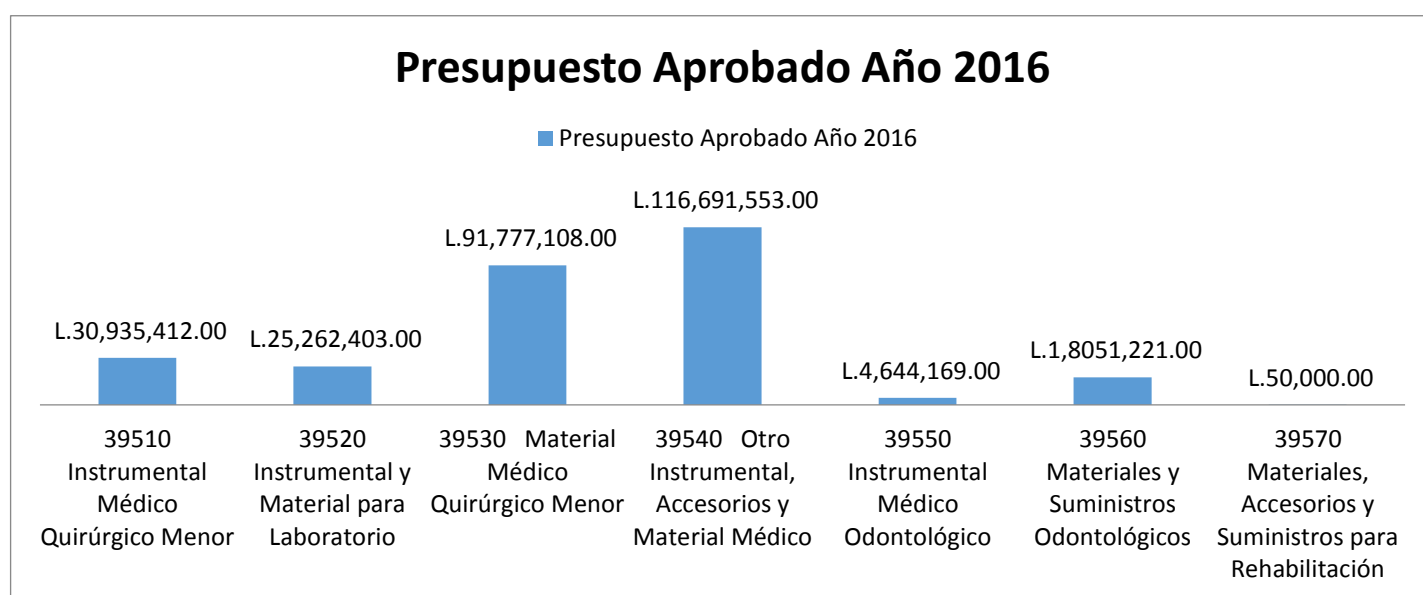
A fin de conocer las características del mercado de Material Médico Quirúrgico en el país, se ha realizado un estudio previo al presente informe de viabilidad, en el que se analizaron la oferta y la demanda de los productos de Material Médico Quirúrgico.

La demanda del estado de Honduras presenta las siguientes características:

1. La tendencia del consumo es estable debido a que las instituciones cuentan con un presupuesto establecido para el año, al igual que cuotas trimestrales que limitan los montos que serán gastados.
2. No es posible establecer una tendencia interanual, debido a que durante los años hay cambios en las asignaciones presupuestarias que pueden aumentar o reducir el monto disponible para las compras de Material Médico Quirúrgico.

3. La demanda de Material Médico Quirúrgico será un tipo de demanda satisfecha cíclica o estacional. Satisfecha porque cumplirá con una necesidad de adquisición por parte de las entidades gubernamentales que realicen las compras y cíclica o estacional porque se espera tener una demanda que se hará por periodos en el año, por circunstancias de presupuesto, de uso del producto, por el cumplimiento de la vida útil del producto, por las condiciones de almacenaje por parte de los compradores para garantizar mantener en buen estado cada producto adquirido.
4. La demanda de Material Médico Quirúrgico representa un mercado de más de 90 millones de Lempiras durante el año fiscal.

Gráfico N° 1: Presupuesto de Egresos por Objeto del Gasto para todas las Instituciones:



La Oferta De Productos De Material Médico Quirúrgico Para El Estado De Honduras Presenta Las Sigüientes Características:

1. El mercado de Material Médico Quirúrgico en Honduras es competitivo, se cuenta con un buen número de empresas que venden el producto importado, satisfaciendo la necesidad de miles de compradores, contando con una diversidad de aspectos ventajosos que suelen tenerse en cuenta como ser: Permisos; cumplimiento de estándares de calidad; capacidad de volumen de abastecimiento; condiciones de pago; manejo de devoluciones; capacidad de otorgar crédito, entre otros.
2. Se evidencia una diferencia marcada entre los proveedores Fabricantes / Importadores, Representantes de Marca y distribuidores más conocidos y con mayor cobertura en el mercado nacional y los proveedores de Material Médico Quirúrgico que se especializan en prestar su oferta a los compradores gubernamentales.

III. BENEFICIOS DE UN CONVENIO MARCO DE LLANTAS DE MATERIAL MÉDICO QUIRÚRGICO

1. Aprovechamiento de las economía a escala, así como reducción del tiempo, recursos humanos y físicos que se destinan a las adquisiciones del Estado.
2. La aplicación de medidas de consolidación de la demanda y estandarización de especificaciones, generará una sana competencia y facilitará la obtención de mejores precios y condiciones de compras para el Estado.
3. Los datos revelados en el análisis de la demanda y la oferta, evidencian que en la actualidad el Estado de Honduras, no obtiene todos los beneficios que el mercado proporciona en temas de crédito y calidad.
4. El uso de la tecnología a través de la compra electrónica generará millones de Lempiras en ahorro, al simplificar los procesos internos de adquisición.
5. La satisfacción de las necesidades se realizará en espacios más cortos de tiempo.
6. Se contará con un constante seguimiento de las compras que se realizan a través del catálogo electrónico, por lo que las instituciones tendrán la certeza que sus bienes llegarán en tiempo y forma establecidos.

IV. CONCLUSIONES

- El análisis de la demanda y de la oferta revela que la suscripción de un Convenio Marco de Material Médico Quirúrgico propiciará las condiciones idóneas para que el Estado de Honduras adquiera productos de calidad, y las necesidades de Material Médico Quirúrgico del Estado sean satisfechas en plazos de tiempo menores, bajo la luz de la eficiencia, transparencia y celeridad.
- Así mismo proporcionará ahorros considerables al Estado de Honduras en reducción de tiempos y procesos, adicionalmente propiciará la sana competencia entre proveedores, proporcionará al 100% de instituciones del sector público una herramienta de compra directa aprovechando los beneficios de la tecnología y facilitará el seguimiento de las adquisiciones de estos productos, por lo que el inicio de un proceso de selección de proveedores para este proceso se considera viable.
- La lista de productos ofertados en el catálogo electrónico de Material Médico Quirúrgico, estará situada en un tipo de demanda satisfecha Cíclica o Estacional. Satisfecha porque cumplirá con una necesidad de adquisición por parte de las entidades gubernamentales que realicen las compras y cíclica o estacional porque se espera tener una demanda que se hará por periodos en el año, por circunstancias de presupuesto, de uso del producto, por el cumplimiento de la vida útil del producto, por las condiciones de almacenaje por parte de los compradores para garantizar mantener en buen estado cada producto adquirido y donde los proveedores tienen la capacidad de cumplir a cabalidad los tiempos de entrega y calidad de los productos solicitados.