

SECRETARÍA DE TRANSPARENCIA Y LUCHA CONTRA LA CORRUPCIÓN (STLCC)

OFICINA NORMATIVA DE CONTRATACIÓN Y ADQUISICIONES DEL ESTADO (ONCAE)

REUNIÓN DE SOCIALIZACIÓN  
 RESPUESTA A CONSULTAS REALIZADAS AL  
 PROYECTO PLIEGO DE CONDICIONES  
 "CONVENIO MARCO DE BIENES INFORMATICOS"  
 LPN-ONCAE-CM-BI-002-2025

En atención a lo dispuesto en la Cláusula 5 y sus respectivas Subcláusula de la SECCIÓN I "INSTRUCCIONES GENERALES A LOS OFERENTES" del Proyecto Pliego de Condiciones para el proceso licitatorio LPN-ONCAE-CM-BI-002-2025 "CONVENIO MARCO DE BIENES INFORMATICOS", nos reunimos el día martes veintiuno (21) de enero de 2025 en horario de 9:00 a.m. a 12:00 p.m. hora oficial de la República de Honduras a fin de socializar el contenido de dicho documento, en las instalaciones de la Universidad Nacional Autónoma de Honduras (UNAH) en el Edificio 1847, Quinto Piso, Aula 509 de la Ciudad Universitaria, Ciudad de Tegucigalpa M.D.C., en presencia de representantes de empresas, instituciones y personal de ONCAE que a continuación se detallan:

Por la ONCAE:

NOMBRE	CARGO
Astrid Rodríguez	Sub-Directora de ONCAE
Jhinmy Mejía	Coordinador de Adquisiciones Especializadas
Kenneth Domínguez	Analista de Adquisiciones Especializadas
Allan Herrera	Analista de Adquisiciones Especializadas
Heydi Funez	Analista de Adquisiciones Especializadas
Celeste Bustamante	Analista de Adquisiciones Especializadas
Iveth Diaz	Analista de Adquisiciones Especializadas
Dorian Valladares	Analista de Adquisiciones Especializadas
Leonel Matute	Analista de Adquisiciones Especializadas
Ilen Moncada	Asesora Legal
Diana Sequeira	Oficial Jurídico
Erick Varela	Oficial de Informática
Silvia Maradiaga	Oficial Jurídico
Michelle Fernández	Oficial Jurídico

Por las Empresas:



NOMBRE	NOMBRE DE LA EMPRESA	CARGO
Edgardo A. Espinal	Componentes EL ORBE	Ventas
Carlos Cardona	Grupo Kapa 7	Gerente de ventas
Emilio Laínez	Sistemas C&C S.A. de C.V.	Ventas
Claudia Salgado	Suministros Técnicos	Gerente de ventas
Jackeline Roque	Compuser	Gerente de ventas
Nelson Alvarado	Compuser	Gerente Regional
Kevin Javier Morales	PC Builds Honduras	Encargado
Nesty Karolina Alvarez	PC Builds Honduras	Administradora
Claudia López Amador	Sega Honduras	Ejecutivo de Cuentas Senior
Allan Josue Lopez	Unicomer	Ejecutivo de cuentas B2B
Alejandra Garcia Peralta	ACOSA	Ventas
Alberto Melgar	ACOSA	Ventas
Denis Alejandro Lanza	Computadoras PCI Honduras	Técnico
Erick Gabriel Cruz	Computadoras PCI Honduras	Gerente de País
Dunia Flores	Distribuidora Global	Ejecutivo de Ventas
Ysel Velasquez	Cash Business	Analista de Compras
Keylin Vanessa	Cash Business	Ventas ONCAE
Olmert Mena	Inversiones AMG S. de R.L.	Ventas
Tatiana Moya	Equipos y Sistemas	Ejecutivo de Ventas
Fanny Lezama	UNICOMER	Supervisora B2B
Walter Gómez	Random Industrial	Ventas
Janeisy Durón	Jetstereo	Ventas
Ingrid Pamela Osorio	INSUMIN	Ventas
Helen Rubi Buezo	El Orbe	Ventas
Eddy Benitez	El Orbe	Ventas
Angie Ponce	EL Orbe	Usuario Final
Alex Varela	Jetstereo	Cargo Comercial
David Dubon	Jetstereo	Comercial
Edras Borjas	CLIK	Comercial
Justo Josue Sandoval	CLIK	Comercial
Alison Arias	Cash Business	Gerente Operativo y Ventas GOB
Jessie Mabel Moncada	Mega Center	Ejecutivo Comercial
Angel Vindel	PBS	Pre-ventas
Sheryll Ordoñez	CEIN	Ejecutivo de Ventas



NOMBRE	NOMBRE DE LA EMPRESA	CARGO
Jose Luis Aguilera	Unicomer	B2B
Carlos Soto	ITG	Pre-ventas
Luis Calderon	Datasy Honduras	Coordinador comercial
Sabrina Herrera	EL Orbe	Comercial
Karla Castañeda	Jetstereo	Comercial
Yasmine Santamaria	PACASA	Analista de Ventas
Dania Soto	Jetstereo	Comercial
Juan Carlos Linares	Jetstereo	Supervisor Especialista
Carlos Sanchez	Jetstereo	Jefe de Operaciones
Ana Gabriela Cruz	GBM de Honduras	Ventas
Angelica Pinot	GBM de Honduras	Ventas
Gissela Iscoa	Martinxesa	Consultor de Tecnología
Edward Sequeira	TecnoSistema	Ventas
Keydy Garcia	PBS	Kaw
Luis Gomez	LUFERGO	Gerente
Mirian Aleman Handal	PACASA	Directora Administrativa
Judith Sosa	Comunicaciones Globales	Licitaciones
Abdiel Palacios	Comunicaciones Globales	Pre-venta
Silvia Cecilia Villeda	Asiste	Gerente de Ventas
Nikole Molina	Centromatic	Asesor de Ventas
Allan Gonzalez	TecniSistema	Asesor de Ventas
Erick Canales	AYP Honduras	Especialista de Suministros
Alexander Irias	Soluserhn	Gerente Comercial
Oneyda Yamileth Andino	DIFORMS	Gerente Administrativo
Ivon Moncada	DIFORMS	Asistente de Administracion

Al revisar los productos con sus respectivas especificaciones técnicas incluidos en la Licitación Pública Nacional LPN-ONCAE-CM-BI-002-2025 "CONVENIO MARCO DE BIENES INFORMATICOS" se destaca lo siguiente:



Se informó a los asistentes de esta reunión especialmente a todos los posibles proveedores que formen parte del Catálogo Electrónico de Bienes Informáticos; que el Proyecto Pliego de Condiciones y documentos soporte han sido publicados a partir del 14 de enero de 2025 en: [www.honnducompras.gob.hn](http://www.honnducompras.gob.hn), [www.oncae.gob.hn](http://www.oncae.gob.hn), redes sociales de la ONCAE

2. Se informó a los asistentes, que a la fecha (21 de enero de 2025 hasta las 4:00 p.m.) para realizar consultas al Proyecto Pliego de Condiciones, para este proceso según el Aviso de Prensa publicado en: [www.honnducompras.gob.hn](http://www.honnducompras.gob.hn); hasta esta fecha se han recibido un total de 0 consultas mediante correo, para lo cual la ONCAE emitirá respuesta a las consultas que surgieron en el acto de socialización de la siguiente manera:

No.	Página / ítem No.	Pregunta Literal del Proveedor	Respuesta
1	N/A	Necesitamos que por favor consideren volver a las dieciocho zonas como estaba anteriormente.	La visión de la ONCAE es incluir la participación de la mayor cantidad de proveedores e incluir a los MIPYME's para tengan la capacidad de contribuir a proveer al Estado y a su vez que puedan generar crecimiento para todos.
2	N/A	La idea es vender el equipo más actualizado y de mejor calidad al Estado, ¿Cómo sostener la oferta de los bienes?	Las ofertas de los bienes deben cubrir las necesidades del Estado, y que sean acorde a los tiempos y la calidad que busca el mercado.
3	N/A	La tasa cambiaria del dólar nos afecta y nos obliga a proyectar a seis meses y por condiciones económicas debemos ofertar de esta manera, costos en general al alza.	Los precios deben ser establecidos de manera que cubran los plazos establecidos para realizar la actualización de precios correspondiente, es decir que la oferta debe cubrir los primeros seis meses luego de habilitarse el catálogo y estimar la actualización de precio correspondiente.
4	N/A	Favor hacer la corrección en el literal 25.3 del Pliego de Condiciones	Será tomado en cuenta en el Pliego de Condiciones Definitivo.
5	N/A	¿Será el mismo costo vender una computadora en Olancho que en Francisco Morazán?	La adjudicación de los ítems será por regiones y si es rentable para el interesado participar por la región que estime conveniente, depende de su capacidad, no hay restricción.
6	N/A	¿Se sancionarán a las instituciones que no cumplan con los pagos a los proveedores?	ONCAE no sanciona, sin embargo, se podrá inhabilitar los usuarios a las mismas, que no cumplan con su obligación para con los proveedores en relación con la participación equitativa.
7	N/A	¿Por qué no separar las regiones de Francisco Morazán y Cortés por ejemplo porque nos facilita la operatividad?	Se tomará en cuenta, porque como se ha mencionado este es un borrador de Pliego de Condiciones, no es un documento definitivo.



No.	Página / ítem No.	Pregunta Literal del Proveedor	Respuesta
8		¿Cómo determinar los lugares de cada oferta en el Catálogo?	Las ubicaciones se tomarán de acuerdo a los precios ofertados.

**ACUERDOS:**

1. La ONCAE enviará a los correos electrónicos de los proveedores presentes una encuesta por empresa el día de hoy para que sea llenada y se determine cual será el tiempo de entrega para los productos.
2. Se les indicará cual será la metodología de evaluación de las ofertas.
3. Los posibles proveedores solicitaron que se revise las especificaciones técnicas, ya que en el pliego existen equipos con procesadores obsoletos.
4. Corregir el apartado IAO 25.3.
5. Normar sobre las instituciones públicas que no cumplen con los tiempos de pago.
6. Incorporar en la orden de compra clausulas que aseguren el pago oportuno y también guarden el interés del Estado en caso de incumplimiento por el proveedor.
7. Considerar ofertas de precios con y sin fletes para que la institución tenga la posibilidad de escoger.
8. Revisar el ítem No. 94, ya que lo solicitado no es corporativo ni estándar.
9. Considerar fechas de fabricación como una característica en lugar de mencionar generaciones.
10. Toda observación y comunicación deben realizarlo al correo [cmmbienesinformaticos@oncae.gob.hn](mailto:cmmbienesinformaticos@oncae.gob.hn)

**INCIDENCIAS:**

1. Dos proveedores se retiraron durante la reunión de socialización, los cuales se reflejarán al momento de la suscripción del acta.

**POR ONCAE:**

NOMBRE	CARGO	FIRMA
Astrid Rodríguez	Sub-Directora de ONCAE	
Jhinmy Mejía	Coordinador de adquisiciones especializadas	
Kenneth Domínguez	Analista de Adquisiciones Especializadas	
Allan Herrera	Analista de Adquisiciones Especializadas	
Heydi Funez	Analista de Adquisiciones Especializadas	
Celeste Bustamante	Analista de Adquisiciones Especializadas	
Iveth Diaz	Analista de Adquisiciones Especializadas	



NOMBRE	CARGO	FIRMA
Dorian Valladares	Analista de Adquisiciones Especializadas	
Leonel Matute	Analista de Adquisiciones Especializadas	
Ilen Moncada	Asesora Legal	
Diana Sequeira	Oficial Jurídico	

POR LAS EMPRESAS:

NOMBRE	NOMBRE DE LA EMPRESA	FIRMA
Edgardo A. Espinal	Componentes el ORBE	
Carlos Cardona	Grupo kapa 7	
Emilio Láinez	Sistemas C&C S.A. de C.V.	
Claudia Salgado	Suministros Técnicos	
Jackeline Roque	Compuser	
Nelson Alvarado	Compuser	
Kevin Javier Morales	PC Builds Honduras	
Nesty Karolina Alvarez	PC Builds Honduras	
Claudia López Amador	Sega Honduras	
Allan Josue Lopez	Unicomer	
Alejandra Garcia Peralta	ACOSA	
Alberto Melgar	ACOSA	
Denis Alejandro Lanza	Computadoras PCI Honduras	
Erick Gabriel Cruz	Computadoras PCI Honduras	
Duría Flores	Distribuidora Global	

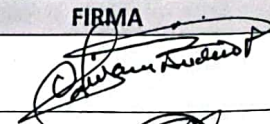
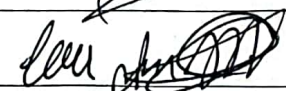


NOMBRE	NOMBRE DE LA EMPRESA	FIRMA
Ysel Velasquez	Cash Business	<i>[Handwritten Signature]</i>
Keylin Vanessa	Cash Business	<i>[Handwritten Signature]</i>
Olmert Mena	Inversiones AMG S. de R.L.	
Tatiana Moya	Equipos y Sistemas	
Fanny Lezama	UNICOMER	
Walter Gómez	Random Industrial	
Jneisy Diaz	Jetstereo	<i>[Handwritten Signature]</i>
Ingrid Pamela Osorio	INSUMIN	<i>[Handwritten Signature]</i>
Gelen Rubi Buezo	El Orbe	<i>[Handwritten Signature]</i>
Eddy Benitez	El Orbe	<i>[Handwritten Signature]</i>
Angie Ponce	EL Orbe	<i>[Handwritten Signature]</i>
Alex Varela	Jetstereo	<i>[Handwritten Signature]</i>
David Dubon	Jetstereo	<i>[Handwritten Signature]</i>
Edras Borjas	CLIK	<i>[Handwritten Signature]</i>
Justo Josue Sandoval	CLIK	<i>[Handwritten Signature]</i>
Alison Arias	Cash Business	<i>[Handwritten Signature]</i>
Jessie Mabel Moncada	Mega Center	<i>[Handwritten Signature]</i>
Angel Vindel	PBS	
Sheril Ordoñez	CEIN	
Jose Luis Aguilera	Unicomer	
Carlos Soto	ITG	



NOMBRE	NOMBRE DE LA EMPRESA	FIRMA
Luis Calderon	DatasyS Honduras	[Signature]
Sabrina Herrera	EL Orbe	[Signature]
Karla Castañeda	Jetstereo	Karla Castañeda
Yasmine Santamaria	PACASA	[Signature]
Dania Soto	Jetstereo	[Signature]
Juan Carlos Linares	Jetstereo	[Signature]
Carlos Sanches	Jetstereos	[Signature]
Ana Gabriela Cruz	GBM de Honduras	[Signature]
Angelica Pinot	GBM de Honduras	[Signature]
Gissela Iscoa	Martinexsa	[Signature]
Edward Sequeira	EPSON	[Signature]
Keydy Garcia	PBS	[Signature]
Luis Gomez	LUFERGO	[Signature]
Mirian Aleman Handal	PACASA	[Signature]
Judith Sosa	Comunicaciones Globales	[Signature]
Abdiel Palacios	Comunicaciones Globales	[Signature]
Silvia Cecilia	ASISTE	[Signature]
Nikol Molina	Centromatic	[Signature]
Allan Gonzalez	EPSON	[Signature]
Erick Canales	AYP Honduras	[Signature]
Alexander Irias	Soluserhn	[Signature]



NOMBRE	NOMBRE DE LA EMPRESA	FIRMA
Oneyda Yamileth Andino	DIFORMS	
Ivon Moncada	DIFORMS	

*[The page contains numerous handwritten signatures and initials in black ink, scattered across the central and lower portions of the document.]*